

УДК 336.6

***ФИНАНСОВЫЙ ПОТЕНЦИАЛ И ЕГО РОЛЬ В ЭФФЕКТИВНОСТИ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ***

Ковалева Н.А.

к.э.н., доцент,

Донской государственной технической университет,

Ростов-на-Дону, Россия

Камбулов С.В.

магистрант

Донской государственной технической университет,

Ростов-на-Дону, Россия

Леонова К.И.

магистрант,

Донской государственной технической университет,

Ростов-на-Дону, Россия

Аннотация

В данной статье будет рассмотрено понятие финансового потенциала, составляющие финансового потенциала, в частности, его роль в деятельности предприятия. Актуальность данной статьи обусловлена тем, что в современной экономике финансовый потенциал представляет собой составляющую от общего экономического потенциала, в том числе, позволяет выявить потенциальные возможности для финансирования будущей и текущей хозяйственной деятельности.

Ключевые слова: финансы предприятия, потенциал, экономика предприятия, доходы, расходы, денежные отношения.

***FINANCIAL POTENTIAL AND ITS ROLE IN THE EFFICIENCY OF
THE ENTERPRISE***

Kovaleva N. A.

*Ph. D., associate Professor,
Don state technical University,
Rostov-on-don, Russia*

Kambulov S.V.

*master student,
Don state technical University,
Rostov-on-don, Russia*

Leonova K. I.

*master student,
Don State Technical University,
Rostov-on-Don, Russia*

Annotation

This article will consider the concept of financial potential, the components of financial potential, in particular, its role in the activities of the enterprise. The relevance of this article is due to the fact that in the modern economy the financial potential is a component of the total economic potential, including, it allows to identify potential opportunities for financing future and current economic activities.

Keywords: enterprise finance, potential, enterprise economy, income, expenses, monetary relations.

Для того, чтобы определить сущность финансового потенциала предприятия, необходимо рассмотреть составные элементы данного термина, а именно: обратиться к категории финансов предприятия и обозначить определение потенциала в экономике.

Под финансами предприятия следует понимать систему денежных и экономических отношений, отражающих процессы формирования и использования денежных доходов, накоплений и фондов в ходе осуществления

кругооборота ресурсов хозяйствующего субъекта. Возникая в результате движения денежных средств и формирующихся на этой основе денежных потоков, они неизменно связаны с функционированием денежных фондов предприятий [6, 39].

Далее обратимся к экономическому толкованию термина «потенциал». Само слово «потенциал» в русский язык пришло из латыни. В дословном переводе оно означает силу, мощь.

Согласно толковому словарю русского языка под потенциалом следует понимать внутренние возможности. Непосредственно в сфере экономических наук потенциал отождествляют с совокупной способностью имеющихся ресурсов (явных и скрытых) к максимизации результатов хозяйственной деятельности и производству максимального объема полезностей [5, 526].

Экономический потенциал имеет двойственную природу:

- согласно ресурсному подходу он отождествляется с совокупностью всех имеющихся в распоряжении экономических ресурсов;
- в соответствии с результативным подходом он отражает способность к рациональному и эффективному использованию имеющихся ресурсов.

Экономический, в том числе финансовый потенциал может существовать на различных уровнях иерархии. Самым низшим из них является уровень хозяйствующих организаций – предприятий, организаций, фирм.

В настоящее время единства подходов к определению сущности финансового потенциала предприятия не выработано. Рассмотрим основные толкования данного термина. Под финансовым потенциалом предприятия в общем смысле понимается его обеспеченность финансовыми ресурсами, которые необходимы для его нормального функционирования, а также целесообразность их размещения и эффективность использования. Чаще всего финансовый потенциал отождествляют с совокупностью финансовых ресурсов,

занятых в производственно-хозяйственной деятельности, и возможностью их привлечения в будущем.

Также считается, что он определяет способность субъекта хозяйствования к получению денежного капитала и последующему управлению им.

Зачастую финансовый потенциал предприятия рассматривается с позиции финансовых возможностей организации. При этом весьма существенная роль отводится его ресурсной составляющей. Финансовый потенциал характеризует не только финансовые возможности предприятия, но и его финансовое положение.

В настоящее время принято выделять три базовых уровня финансового состояния хозяйствующих субъектов. В общем виде они представлены на рисунке 1.



Рис. 1 - Уровни финансового состояния предприятий [1, 167]

Высокий уровень финансового потенциала предприятия характеризуется прибыльностью его деятельности и стабильностью его финансового положения.

Для данного уровня характерно наличие чистой прибыли и финансовой устойчивости на протяжении последних трех лет.

При среднем уровне финансового потенциала деятельность предприятия прибыльна, однако ее стабильность в значительной степени предопределяется изменениями внутренней и внешней среды.

При этом предприятия может как получать прибыль, так и нести определенные убытки.

Низкий уровень финансового потенциала предприятия отличается его финансовой нестабильностью. Компания несет убытки, а ее ликвидность и платёжеспособность существенно ниже нормы.

Проведение подобной оценки позволяет ответить на целый ряд вопросов, важнейшими из которых считаются:

- выявление наличия и достаточности собственного капитала для выполнения условий ликвидности и финансовой устойчивости;
- определение возможностей хозяйствующего субъекта к привлечению капитала в объемах, необходимых для финансирования инвестиционных проектов;
- оценка рентабельности вложенного капитала;
- выявление наличия эффективной системы управления финансами, которая способна обеспечивать прозрачность финансового состояния предприятия (как текущего, так и будущего) [4, 569].

Оценка финансового потенциала предприятия производится при помощи соответствующих методов экономического анализа. Она предполагает необходимость оценки ресурсной и результативной его составляющих. Анализ при этом подвергаются как количественные, так и качественные показатели [2, 288].

Первые определяют величину и объем финансовых ресурсов, принадлежащих предприятию, а вторые характеризуют его финансовое

состояние (ликвидность, платежеспособность, финансовую устойчивость, инвестиционную привлекательность и пр.).

Механизм оценки финансового потенциала хозяйствующего субъекта предполагает необходимость прохождения ряда этапов. На первоначальном этапе определяется уровень финансового состояния предприятия.

На втором этапе при помощи соответствующих коэффициентов определяются ликвидность, платежеспособность и финансовая устойчивость субъекта хозяйствования. Данный этап осуществляется посредством подготовительной и расчетной стадий.

Третий этап предполагает оценку финансового потенциала предприятия по критерию его инвестиционной привлекательности, для чего проводится комплексный анализ финансовой отчетности и коммерческой репутации организации.

На четвертом этапе анализу подвергается сама система управления финансами хозяйствующего субъекта и ее эффективность. Нередко к этому процессу привлекаются эксперты. Основной задачей пятого этапа считается определения типа финансовой устойчивости предприятия, что позволяет определить финансовую зависимость компании и ее изменение.

На основе последовательного проведения пяти вышеописанных этапов составляется общее заключение о финансовом потенциале предприятия [3, 208].

Таким образом, оценка финансового потенциала предприятия предполагает определение его уровня и перспективных возможностей реализации, то есть степени возможности финансирования хозяйственной деятельности на предмет его осуществления.

Библиографический список:

1. Финансовый анализ: Управление капиталом. Выбор инвестиций. Анализ отчетности / Под ред. Ковалева В.В.- 2-е изд., перераб. и доп. - М.: Финансы и статистика, 2000. - С. 167.
2. Савицкая Г. В. Теория анализа хозяйственной деятельности. - М.: ИНФРА-М, 2017. - С. 288.
3. Методика финансового анализа / Шеремет А.Д. Сайфулин Р.С., Негашев Е.В.– М.: ИНФРА-М, 2012. – С. 208.
4. Гиляровская Л. Т., Лысенко Д. В., Ендовицкий Д. А. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности. – М.: СИНТЕГ , 2014. - С. 569.
5. Савицкая Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятий АПК // Учебник. – М.: ИНФРА-М, 2014. - С. 526.
6. Бородина Е. И. Финансовый анализ в системе менеджмента организации // Экономический анализ: теория и практика. – М.: ИНФРА-М, 2012. - № 22. - С. 39.

Оригинальность 90%