

УДК 330.142.21

***ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СУЩНОСТЬ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО КАПИТАЛА
ПРЕДПРИЯТИЯ: ПОНЯТИЯ И ПОДХОДЫ***

Немова О.А.

магистрант,

ФГБОУ ВО «МГУ им. Н.П. Огарёва»,

Саранск, Россия

Аннотация

В статье рассматривается экономическая сущность производственного капитала предприятия с точки зрения существующих понятий и подходов к определению данной категории, как в истории экономической мысли, так и в современной экономической литературе. Исследуется состав производственного капитала и содержание его частей – основного и оборотного капитала, каждая из этих частей имеет особое значение для производственно-хозяйственной деятельности предприятия, обеспечивая его функционирование.

Ключевые слова: капитал, производственный капитал, подходы, основной капитал, оборотный капитал.

***ECONOMIC ESSENCE OF PRODUCTION CAPITAL OF THE ENTERPRISE:
CONCEPTS AND APPROACHES***

Nemova O.A.

master student,

National Research Mordovia State University,

Saransk, Russia

Annotation

The article discusses the economic essence of the production capital of an enterprise from the point of view of existing concepts and approaches to the definition of this category, both in the history of economic thought and in modern economic literature. The composition of production capital and the content of its parts – fixed and working capital – are studied. Each of these parts is of particular importance for the production and economic activity of the enterprise, ensuring its functioning.

Keywords: capital, production capital, approaches, fixed capital, working capital.

Стабильность функционирования и устойчивое развитие любого предприятия в современных экономических условиях во многом обеспечивается достаточным объемом и эффективным применением производственного капитала. То есть каждый хозяйствующий субъект должен иметь определенную сумму средств, финансовых вложений и затрат, предназначенных для осуществления производственно-хозяйственной деятельности, которую и принято называть капиталом.

Возникновение и развитие такой экономической дефиниции как «капитал» происходило в условиях капиталистической хозяйственной системы, что во многом определило сущность самой категории и неоднозначность ее трактовки. Каждый последующий этап экономического развития приносил что-то новое, в итоге единое понимание данной категории до сих пор отсутствует [8, 215].

Тем не менее, в наиболее обобщенном виде производственным капиталом обозначают совокупную стоимость средств, которые предприятие инвестирует в свою производственно-хозяйственную деятельность для получения высокого финансового результата, который в свою очередь становится главным источником финансовых ресурсов предприятия, формирующих его

Вектор экономики | www.vectoreconomy.ru | СМИ Эл № ФС 77-66790, ISSN 2500-3666

собственный капитал [5]. Часть данных средств используется для создания производственно-технической базы предприятия (оборудование, машины, механизмы, сооружения и т.п.), ее принято называть основным капиталом. Другая часть – обеспечивает текущую деятельность экономического субъекта и полностью потребляется в рамках одного производственно-хозяйственного цикла – оборотный капитал [12, 54].

Подразделение капитала на основной и оборотный, как различие между «первоначальными авансами» и «ежегодными авансами», впервые было предложено Ф. Кенэ, одним из наиболее ярких представителей школы физиократов. Однако в научный оборот применительно ко всем сферам экономической деятельности эти категории ввел А. Смит. Причем различие данных частей капитала состояло в особенностях их кругооборота [9, 65].

Данную мысль дополнил Д. Рикардо, предложив разделять капитал еще и от срока службы, то есть временных периодов использования в производственном процессе или степени долговечности. Развитие данных идей получило свое продолжение в научных работах К. Маркса, Дж. С. Милля, А. Маршала и др. Карл Маркс отделил основной капитал от оборотного исходя из содержания и специфики перенесения их стоимости на готовый продукт, а также достаточно подробно исследовал особенности их воспроизводства.

Позднее и другие зарубежные и отечественные ученые-экономисты уделяли внимание изучению сущности и состава производственного капитала предприятий и в современной экономической мысли уже совершенно четко закрепилось его деление на основной и оборотный по ряду функциональных и иных признаков, которые далее будут рассмотрены нами более подробно.

В отечественной науке и практике термин «производственный капитал» стал применяться относительно недавно, а для обозначения данного фактора производства в экономике предприятий использовался и продолжает использоваться термин «производственные фонды». По своему содержанию эти

Вектор экономики | www.vectoreconomy.ru | СМИ Эл № ФС 77-66790, ISSN 2500-3666

ЭЛЕКТРОННЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ «ВЕКТОР ЭКОНОМИКИ»

две категории схожи, однако по составу имеют некоторые существенные различия. Для того чтобы наиболее четко понять сущность данных экономических категорий следует в отдельности изучить каждую из частей производственного капитала – основной капитал и оборотный капитал.

Современная экономическая литература характеризуется тем, что наряду с понятием «основной капитал» достаточно часто используются такие категории как «основные средства» и «основные фонды».

При этом некоторые авторы, например, И.А. Бланк, четко разграничивают исследуемые понятия. По мнению данного ученого, основной капитал есть капитал, инвестированный во внеоборотные (долгосрочные) активы предприятия, в том числе в основные средства (основные фонды), наряду с другими их составляющими [7].

В зарубежных научных источниках представлен ряд подходов к трактовке экономической категории «основной капитал», однако все они сводятся к тому, что основной капитал приравнивается к основным средствам, то есть это капитал, принимающий участие в производственных циклах и вложенный в капитальные активы предприятия. Но при этом используется еще и такой термин как «реальный основной капитал», который включает действующее амортизируемое имущество, затраты на его приобретение и незавершенное строительство [14, 131-132].

В отечественной экономической теории и практике основные средства являются одной из составляющих основного капитала. При этом основной капитал организации формируется посредством вложения средств во внеоборотные активы. По направлениям размещения основной капитал организаций представлен нематериальными активами, основными средствами, долгосрочными финансовыми вложениям, доходными

вложениями в материальные ценности, отложенными налоговыми активами, прочими внеоборотными активами.

В современной экономической литературе и нормативно-правовых источниках также нет единого мнения относительно трактовки категорий «основные средства» и «основные фонды», а также их соотношения, однако все же большинство авторов (например, М.П. Переверзев, Б.И. Герасимов, Л.Е. Романова, В.А. Ерофеева, А.Ш. Маргулис, Л.И. Ушвицкий) считают данные понятия синонимами. Аналогичной точки зрения придерживаемся и мы. Причем в настоящее время в российской науке понятие «основные фонды» применяется в основном при проведении финансового и экономического анализа, а в бухгалтерском учете в основном используется понятие «основные средства».

Основные фонды образуют материально-техническую базу предприятия, в состав которой входят различные объекты, используемые как средства труда, прежде всего, это машины и оборудование, здания, сооружения, транспортные средства, производственный и хозяйственный инвентарь и др. [4, 6].

Исследование другой части производственного капитала – оборотного капитала – показало, что относительно данной экономической категории однозначность трактовки тоже отсутствует. Наряду с термином «оборотный капитал» используются такие понятия как «оборотные фонды», «оборотные средства», «оборотные активы».

При этом большинство ученых-экономистов (О.В. Антонова, М.В. Романовский, В.В. Ковалев, Н.В. Колчина, О.В. Португалова, М.Г. Лапуста, Т.Ю. Мазурина, Л.Г. Скамай, А.Д. Шеремет и др.) отождествляет данные понятия.

По мнению Д.А. Ермилиной, оборотный капитал – есть часть производительного капитала фирмы, участвующая в одном производственном цикле и полностью переносящая свою стоимость на стоимость готовой

Вектор экономики | www.vectoreconomy.ru | СМИ Эл № ФС 77-66790, ISSN 2500-3666

продукции. Данный автор считает, что использование различных терминов для его обозначения во многом определяется особенностями их применения в финансах, экономике, менеджменте, бухгалтерском учете и других сферах [8, 222].

Что же касается трактовки оборотных средств, то в современной экономической литературе представлены производственный, организационный, финансовый (денежный), бухгалтерский и экономический подходы [11, 112-114].

Оборотные средства как простая совокупность составляющих оборотных производственных фондов и фондов обращения рассматриваются в рамках организационного подхода. Он не учитывает саму экономическую сущность оборотного капитала и его стоимостное единство.

Как фактор производства оборотный капитал представлен сторонниками производственного подхода, то есть здесь акцент делается на ресурсной составляющей, которая доминирует над финансовой. Противоположная точка зрения отражена в денежном подходе, который трактует оборотный капитал как денежные средства, вложенные в оборот.

Бухгалтерский подход носит исключительно прикладной характер и предполагает описание оборотных средств по статьям баланса согласно стадиям обращения.

Экономический подход находится еще только на стадии становления и предполагает отождествление таких понятий как оборотные средства, оборотный капитал, текущие активы, оборотные активы [6, 16].

С целью обеспечения непрерывности производства и реализации продукции оборотный капитал предприятия формируется из двух частей – оборотных производственных фондов и фондов обращения [1].

Для целей планирования и контроля оборотные средства подразделяются на нормируемые (средства, авансированные в оборотные производственные фонды) и не нормируемые (средства, авансированные в оборотные производственные фонды обращения).
Вектор экономики | www.vectoreconomy.ru | СМИ Эл № ФС 77-66790, ISSN 2500-3666

фонды и остатки готовой продукции, плановая величина которых может быть рассчитана по определенным формулам и экономико-математическим моделям) и ненормируемые (товары отгруженные, денежные средства, дебиторская задолженность, плановая величина которых прогнозируется только ориентировочно, экспертным путем) [2, 62-63; 10, 87].

По источникам формирования различают собственные и приравненные к ним, заемные и привлеченные оборотные средства [13, 251].

Достаточная обеспеченность оборотными средствами, оптимальное сочетание источников их формирования, грамотная организация оборотных средств становятся актуальными проблемами для большинства современных предприятий, так как от этого напрямую зависит уровень ликвидности, степень деловой активности, платежеспособность и их экономическое положение в целом [3, 901].

Обобщив весь изложенный выше материал, можно сделать вывод: производственный капитал предприятия состоит из двух частей – основного и оборотного капитала. Каждая из этих частей в свою очередь формируется рядом составляющих и имеет особое значение для производственно-хозяйственной деятельности предприятия, обеспечивая его работу. Так, основной капитал используется для создания производственно-технической базы предприятия (оборудование, машины, механизмы, сооружения и т.п.), а оборотный – обеспечивает текущие потребности и бесперебойность функционирования.

Библиографический список:

1. Аббазова Р.Р. Анализ формирования и использования оборотного капитала организации / Р.Р. Аббазова, М.А. Ильина // Наука в современном мире: приоритеты развития. – 2018. – № 1. – С. 39-41.

2. Аврашков Л.Я. Экономика организаций (фирмы) : учеб. пособие / Л.Я. Аврашков, Г.Ф. Графова, А.В. Графов, С.А. Шахватова. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2014. – 264 с.
3. Алферина О.Н. Оптимизация структуры оборотного капитала предприятия с целью повышения эффективности его использования / О.Н. Алферина // Финансовая экономика. – № 5. – 2018. – С. 901-904.
4. Алферина О.Н. Оценка использования имущественной составляющей ресурсного потенциала предприятия: подходы и методики / О.Н. Алферина // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2019. – № 11 (часть 2) – С. 5-10. URL: <http://vaael.ru/ru/article/view?id=813> (дата обращения: 10.12.2019).
5. Алферина О.Н. Экономическая оценка результатов производственной деятельности предприятия: сущность и подходы / О.Н. Алферина // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2019. – № 10 (часть 1). – С. 5-9. URL: <http://vaael.ru/ru/article/view?id=738> (дата обращения: 12.12.2019).
6. Антонов А.П. Взаимная связь терминов «оборотные средства», «оборотный капитал» и «текущие активы» / А.П. Антонов // Инновационная наука. – 2016. – № 11-1. – С. 14-17.
7. Бланк И.А. Управление денежными потоками / И.А. Бланк. – М.: Омега-Л, 2013. – 752 с.
8. Ермилина Д.А. Категория «оборотный капитал» в экономической науке / Д.А. Ермилина // Журнал экономической теории. – 2016. – № 4. – С. 214-223.
9. Канунников А.В. Активы современного предприятия, место основного капитала и эффективность его использования / А.В. Канунников // Вестник ЮРГТУ (НПИ). – 2016. – № 5. – С. 64-68.
10. Левчаев П.А. Финансы корпораций и оценка стоимости: учеб. пособие / П.А. Левчаев. – Саранск: Тип. ООО «Принт-Издат», 2015. – 200 с.

ЭЛЕКТРОННЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ «ВЕКТОР ЭКОНОМИКИ»

11. Малявкина Л.И. Оборотные средства: теоретические основы исследования / Л.И. Малявкина, Е.Ю. Карпычева // Вестник ОрелГИЭТ. – 2013. – № 3. – С. 110-117.
12. Назарова Н.Ю. Оценка и мониторинг основного и оборотного капитала на основе бухгалтерской (финансовой) отчетности / Н.Ю. Назарова // Международный студенческий научный вестник. – 2017. – № 6. – С. 54.
13. Уткин М.С. Источники формирования оборотного капитала предприятия / М.С. Уткин // Достижения вузовской науки. – 2016. – № 22. – С. 250–256.
14. Экономика фирмы: учеб. / под общ. ред. Н.П. Иващенко. – М.: Проспект, 2019. – 528 с.

Оригинальность 98%