

УДК 338.2

**КОНЦЕССИИ КАК ИНТЕНСИВНЫЙ ФАКТОР РОСТА И РАЗВИТИЯ  
ЭКОНОМИКИ СТРАН ЕАЭС**

**Кондратенко О.В.,**  
*старший преподаватель,  
Российская таможенная академия  
г. Люберцы, Россия*

**Мусаева А.Н.,**  
*студент  
Российская таможенная академия  
г. Люберцы, Россия*

**Аннотация:** в статье говорится о концессии – одной из форм государственно-частного партнерства, о причинах ее популярности в России и странах ЕАЭС, приведены примеры концессионных соглашений, реализованных за последние годы, о сферах и отраслях экономики, в которых наиболее часто используется концессия как форма взаимодействия государства и частного бизнеса.

**Ключевые слова:** государственно-частное партнерство, концессионное соглашение, форма взаимодействия государства и частного бизнеса, ГЧП-проекты в форме концессий, отрасли и сферы применения концессионных соглашений.

**CONCESSIONS AS AN INTENSIVE FACTOR OF GROWTH AND  
DEVELOPMENT OF THE ECONOMY OF THE EAEU COUNTRIES**

**Kondratenko O.V.,**  
*senior lecturer,  
Russian Customs Academy  
Lyubertsy, Russia*

**Musayeva A.N.,**  
*student  
Russian Customs Academy  
Lyubertsy, Russia*

**Abstract:** the article talks about the concession – one of the forms of public-private partnership, about the reasons for its popularity in Russia and the EAEU countries, provides examples of concession agreements implemented in recent years, about the

spheres and sectors of the economy in which the concession is most often used as a form of interaction between the state and private business.

**Keywords:** public-private partnership, concession agreement, form of interaction between the state and private business, PPP projects in the form of concessions, industries and areas of application of concession agreements.

Возникновение и история развития концессии уходит корнями в средневековье. Многие современные ученые связывают историю возникновения концессий с откупами, т.е. передачей государством за определенную плату и на определенных условиях права взимать налоги, другие государственные доходы. По существу, система откупов - прообраз концессий в современном понимании этого слова, т.е. форма договора государства с предпринимателями [3].

В России концессия законодательно закрепила лишь с 2005 г, когда вышел Федеральный закон от 21.07.2005 115-ФЗ «О концессионных соглашениях». В нем «концессия» определена как «форма государственно-частного партнерства, согласно которой одна сторона (концессионер) обязуется за свой счет создать и (или) реконструировать определенное... имущество, право собственности на которое принадлежит... другой стороне (концеденту), осуществлять деятельность с использованием (эксплуатацией) объекта концессионного соглашения, а концедент обязуется предоставить концессионеру... права владения и пользования объектом ... для осуществления указанной деятельности» [6].

Концессионные соглашения чаще всех остальных форм ГЧП встречаются в России. На это есть несколько причин:

– концессионные соглашения всегда долгосрочные, в законодательстве минимальные сроки действия сотрудничества не установлены (ср.: в соглашениях о ГЧП – срок не менее 3 лет);

– наличие гарантий со стороны государства при возникновении ситуаций, из-за которых стороны (или одна из них) не могут осуществлять надлежащее исполнение обязательств;

– возможность внесения изменений в концессионные соглашения в процессе реализации проекта ГЧП (из-за изменений экономических, политических и других факторов).

Все эти условия не могут не привлекать частный бизнес, так как появляются возможности, чтобы проявить себя, преумножить свой капитал и быть партнером государства в социально-значимых проектах. И государству важно и выгодно сотрудничество с частным партнером: таким образом можно сэкономить бюджетные средства и осуществить важные инфраструктурные изменения, так необходимые обществу.

За последние 15 лет существования рынка концессий было заключено немало проектов именно в этой форме. В аналитическом обзоре InfraOne Research «Инвестиции в инфраструктуру: 15 лет рынку концессий» представлен рейтинг крупнейших проектов концессионных соглашений, среди них лидирующие позиции занимают:

– строительство обхода Тольятти с мостом через Волгу (отрасль – автодороги, региональный уровень, заключено в 2019 году на 20 лет);

– строительство железной дороги Обская – Салехард – Надым (отрасль – железные дороги, федеральный уровень, заключено в 2018 году на 35 лет) [4].

В 2020 году в России реализовывалось 3459 инфраструктурных ГЧП-проектов, объем частных инвестиций в них равен 2,9 трлн. руб. На рис. 1 представлено соотношение различных форм реализуемых проектов на конец 2020 года. Значительную долю ГЧП-проектов (около 78%) составляют концессионные соглашения, они также занимают лидирующие позиции по объему общих инвестиций (около 51%).

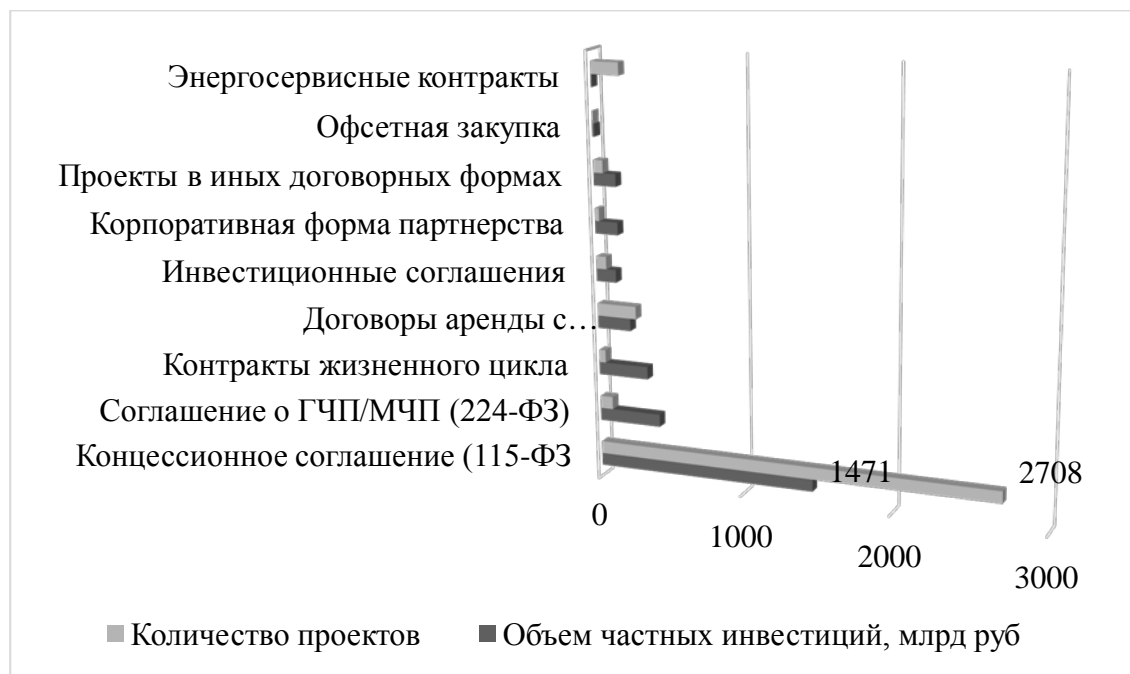


Рис. 1. – Формы реализуемых ГЧП-проектов на конец 2020 года\*  
\* составлено на основе данных платформы «РОСИНФРА» [5]

Рассмотрим, в каких отраслях и сферах жизнедеятельности человека чаще всего заключаются концессионные соглашения (рис. 2). Большинство их заключено в коммунальной сфере, однако наиболее крупными по общему объему инвестиций являются транспортные концессионные соглашения: таких соглашений всего 13% от общего количества, но они охватывают 70% общего объема инвестиций. В сфере транспорта наибольшее количество концессионных соглашений и инвестиций по ним приходится на инфраструктуру автомобильных дорог.

В социальной сфере концессионные соглашения распространены в отраслях физической культуры и спорта (27%), здравоохранения (25%). Наибольший объем инвестиций также приходится на объекты физической культуры и спорта (53%), здравоохранения (21%).



Рис. 2. – Распределение концессионных соглашений по сферам и отраслям\*

\*составлено на основе данных платформы «РОСИНФРА» [5]

В настоящее время значимость внебюджетного финансирования в инфраструктурных проектах растет, его основным источником являются инвестиции частного сектора. Проверенным инструментом, который способствует эффективному взаимодействию государства и бизнеса, является механизм ГЧП, а именно, – концессия, как наиболее прогрессивная и эффективная форма государственно-частного партнерства. В связи с этим необходимо развивать институт концессионных соглашений в России, и делиться опытом с государствами-членами ЕАЭС.

На сегодняшний день известно немало законченных и ныне реализуемых ГЧП-Проектов, которые были заключены в форме концессий. Например:

– строительство и последующая эксплуатация пограничного мостового перехода через р. Амур – р. Хэйхэ. Объем инвестиций – 19,1 млрд. рублей. Проект является трансграничным: публичные партнеры – Россия и Китай. Соглашение было заключено в 2016 году;

– Железнодорожная концессия в Армении. Объем инвестиций – 570 миллионов долларов. Частный партнер – Южно-Кавказская железная дорога, дочерняя компания «Российских железных дорог» (РЖД). Соглашение было заключено в 2008 году [1].

Механизмы ГЧП активно используются во многих государствах, в том числе и в странах ЕАЭС. Заключение концессионных соглашений дает прекрасные возможности для развития трансграничной инфраструктуры, обеспечивающей экономический рост стран за счет улучшения их взаимосвязи. Трансграничные проекты ГЧП в условиях евразийской экономической интеграции не только сближают страны, но и позволяют привлечь частный бизнес, как единого концессионера, который смог бы обеспечить требуемое финансирование для создания объекта и решить проблемы, неизбежно возникающие в ситуациях наличия представителей двух или более государств в проекте. Привлечение инвестиций частного сектора к программам международного развития является одной из целей мирового сообщества [2].

В заключении следует отметить концессию как прогрессивную форму взаимодействия государственных структур и частного бизнеса и как интенсивный фактор роста и развития экономики многих стран. При использовании механизмов государственно-частного партнерства экономятся средства бюджета, обновляется общественная инфраструктура, появляются возможности для осуществления новых идей.

#### **Библиографический список:**

1. Всемирный банк. Официальный сайт. База данных об участии частного сектора в инфраструктурных проектах Всемирного банка. – Режим доступа – URL: <https://ppi.worldbank.org/en/ppi>
2. Информационное агентство России ТАСС. – Режим доступа – URL: <https://tass.ru/pmef-2017/articles/4278240>

3. Концессионный договор между правительством СССР и В.А. Харриман и К° Инк. в Нью-Йорке относительно марганцевых залежей в Чиатурах, в Грузии. – М., 1925. – 56 с.

4. Платформа «РОСИНФРА». Инвестиции в инфраструктуру: 15 лет рынку концессий. Аналитический обзор. – Режим доступа – URL: <https://rosinfra.ru/digest/documents/one/investicii-v-infrastrukturu-15-let-rynku-koncessij-analiticeskij-obzor>

5. Платформа «РОСИНФРА». Итоговый дайджест рынка ГЧП в России. Декабрь 2020. – Режим доступа – URL: <https://rosinfra.ru/digest/documents/one/itogovyj-dajdzest-rynka-gcp-v-rossii-dekabr-2020>

6. Федеральный закон от 21.07.2005 № 115-ФЗ (ред. от 02.07.2021) «О концессионных соглашениях» (с изм. и доп., вступ. в силу с 22.08.2021). – Режим доступа – URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_54572/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_54572/)

*Оригинальность 90%*