

УДК 336.64

ПОНЯТИЕ И СУЩНОСТЬ ФИНАНСОВОГО ПОТЕНЦИАЛА КОМПАНИИ

Гулиев Р.Ч.

студент

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации

Москва, Россия

Аннотация

Данная статья посвящена анализу финансового потенциала компании. Дана характеристика термина «финансовый потенциал». Определены основные группы показателей финансового анализа при оценке финансового потенциала компании. Сделан вывод о том, что для принятия грамотных управленческих решений, связанных со стратегическим направлением развития компании, необходимо четкое понимание того, как формируется и от чего зависит финансовый потенциал.

Ключевые слова: финансовый потенциал, финансовые ресурсы, финансовое состояние, финансовый анализ, финансовые показатели.

THE CONCEPT AND ESSENCE OF THE FINANCIAL POTENTIAL OF THE COMPANY

Guliev R.Ch.

student,

Financial University under the Government of the Russian Federation,

Moscow, Russia

Abstract

This article is devoted to the analysis of the financial potential of the company. The characteristic of the concept of "financial potential" is given. The main groups of indicators for financial analysis in assessing the financial potential of the company are

identified. It is concluded that in order to make competent management decisions related to the strategic direction of the company's development, it is necessary to have a clear understanding of how the financial potential is formed and on what it depends.

Keywords: financial potential, financial resources, financial condition, financial analysis, financial indicators.

Рассматривая финансовый потенциал, следует отметить тот факт, что он отражает финансовое положение и возможности для развития компании. За счет анализа финансового потенциала можно определить существующие проблемы в деятельности компании, выявить причины их возникновения, обнаружить зоны для развития и повышения эффективности бизнес-процессов. Это является необходимым условием для успешного функционирования и повышения конкурентоспособности компании.

Понимание сущности финансового потенциала позволяет осуществлять многосторонний анализ финансового состояния компании в различных сценариях, оценивать эффективность реализации инвестиционной программы, выявлять шаги по разработке и реализации стратегических инициатив, определять потребность в привлечении дополнительных источников финансирования. Изучение основ формирования финансового потенциала дает возможность осуществлять эффективные управленческие решения, которые непосредственно связаны с тактическим и стратегическим развитием компании.

Для оценки финансового потенциала, базирующегося на комплексных результатах финансового состояния компании, крайне важна бухгалтерская отчетность. Именно отчетность является информационной базой для определения финансового потенциала компании, то есть состояния финансовых ресурсов и уровень эффективности их использования [3, 96-97]. От того, насколько отчетность достоверно и полно отражает финансовое положение, результаты деятельности, движение денежных потоков и изменения в капитале, зависит качество оценки финансового потенциала. Следовательно, отчетность

является источником для оценки потенциала как комплексного показателя возможностей, объемов ресурсов и резервов, способности к развитию [1, 49].

Для оценки финансового потенциала компании проводят финансовый анализ [6, 16]. Анализ можно разделить на несколько частей. Выделяют показатели ликвидности, характеризующие возможности компании своевременно и в полном объеме отвечать по краткосрочным обязательствам. Показатели финансовой устойчивости и платежеспособности определяют уровень финансового риска, а также зависимость от заемного капитала и возможность компании своевременно и в полном объеме отвечать по своим обязательствам. Показатели деловой активности, также называемые оборачиваемостью, характеризуют скорость превращения ресурсов в денежные средства и интенсивность их использования. Показатели рентабельности позволяют определить эффективность вложенных ресурсов. Кроме того, оценка движения денежных потоков говорит об эффективности управления денежными потоками.

При этом важно понимать, что финансовые коэффициенты, отобранные для проведения финансового анализа, должны изучаться комплексно. Отдельные финансовые коэффициенты не могут полностью характеризовать финансовое состояние компании. Чтобы избежать искажение информации о деятельности компании, следует выбрать перечень финансовых коэффициентов, наиболее полно отражающих положение компании [5, 1041]. При выборе показателей необходимо стремиться к тому, чтобы в конечном итоге агрегированные качественные и количественные показатели характеризовали финансовый потенциал как на текущий период, так и на перспективу [2, 5].

Выбрав определенное количество финансовых коэффициентов, в дальнейшем необходимо сравнить их динамику в течение анализируемого периода, выявить тренды, а также сравнить с рекомендованными и отраслевыми значениями [4, 94]. Позитивное изменение показателей будет говорить о более эффективном использовании имеющихся в распоряжении ресурсов или применение незадействованных, а также росте финансового потенциала.

Таким образом, бухгалтерская отчетность является информационной базой для определения финансового потенциала компании, то есть состояния финансовых ресурсов и уровень эффективности их использования.

Для оценки финансового потенциала компании проводят финансовый анализ. Анализ можно разделить на несколько частей. Выделяют показатели ликвидности, финансовой устойчивости и платежеспособности деловой активности, также называемые оборачиваемостью и рентабельности. Также оценка движения денежных потоков говорит об эффективности управления денежными потоками.

При этом важно понимать, что финансовые коэффициенты, отобранные для проведения финансового анализа, должны изучаться комплексно. Отдельные финансовые коэффициенты не могут полностью характеризовать финансовое состояние компании. При выборе показателей необходимо стремиться к тому, чтобы в конечном итоге агрегированные качественные и количественные показатели характеризовали финансовый потенциал как на текущий период, так и на перспективу.

Выбрав определенное количество финансовых коэффициентов, в дальнейшем необходимо сравнить их динамику в течение анализируемого периода, выявить тренды, а также сравнить с рекомендованными и отраслевыми значениями. Позитивное изменение показателей будет говорить о более эффективном использовании имеющихся в распоряжении ресурсов или применение незадействованных, а также росте финансового потенциала.

Библиографический список:

1. Двоеглазов С. И. Система показателей оценки экономического потенциала компании на основе информации, представленной в бухгалтерской (финансовой) отчетности // Социально-экономический и гуманитарный журнал Красноярского ГАУ. – 2021. – № 3 (21). – С. 45-63.

2. Журова Л. И. Финансовый потенциал экономической системы: структура и методика оценки // Современные проблемы науки и образования. – 2013. – № 2. – С. 1-8.

3. Михаленок Н. О. Теоретические аспекты, понятийный аппарат и задачи анализа финансового состояния организации // Научный вектор Балкан. – 2019. – № 3 (5). – С. 95-97.

4. Немчинов А. А. Оценка финансового потенциала торгового предприятия // Сибирская финансовая школа. – 2017. – № 1 (120). – С. 93-96.

5. Пивнык К. Е. Формирование группы финансовых коэффициентов для оценки финансовой политики компаний // Финансы и кредит. – 2020. – № 5 (797). – С. 1039-1053.

6. Рощектаева У. Ю. Финансовый анализ: учебник / У. Ю. Рощектаева, В. В. Вихарев; под ред. Л. Л. Игониной. – Москва: КноРус, 2023. – 318 с.

Оригинальность 86%