

УДК 658

**СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ МЕТОДИК ОЦЕНКИ
ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ**

Муравьева Н.Ю.

старший преподаватель

Приднестровский Государственный Университет Имени Т.Г. Шевченко

Приднестровье,

Тирасполь, Молдова

Сиротюк И.С.

магистрант

Приднестровский Государственный Университет Имени Т.Г. Шевченко

Приднестровье,

Тирасполь, Молдова

Аннотация

В статье обосновывается важность эффективного использования экономического потенциала для обеспечения устойчивого развития предприятий. Определены ключевые основы и аспекты экономического потенциала. Проведено обобщение существующих современных методик анализа эффективности использования экономического потенциала, выявлены достоинства и недостатки указанных методик и определена методика, наиболее полно отражающая взаимосвязи его структурных компонентов.

Ключевые слова: экономический потенциал, анализ, методика, эффективность, оценка, показатели.

**COMPARATIVE ANALYSIS OF METHODS FOR ASSESSING AN
ENTERPRISE'S ECONOMIC POTENTIAL**

Muraviova N.Y.

senior lecturer

Transnistrian State University named after T.G. Shevchenko

Tiraspol, Moldova

Sirotyuk I.S.

master's student

Transnistrian State University named after T.G. Shevchenko

Tiraspol, Moldova

Annotation

The article substantiates the importance of effective use of economic potential for ensuring sustainable development of enterprises. The key foundations and aspects of economic potential are identified. A summary of existing modern methods for analyzing the effectiveness of using economic potential is provided, the advantages and disadvantages of these methods are identified, and a method is determined that most fully reflects the interconnections of its structural components.

Keywords: economic potential, analysis, methodology, efficiency, assessment, indicators.

Категория «экономический потенциал» относится к разряду еще неустановившихся в науке несмотря на то, что оно обширно и чаще используется в современной и экономической литературе. Экономический потенциал организации признан одним из факторов, определяющих возможность адаптации субъекта к условиям на рынке.

О.А. Минаева и Г.С. Мерзликина рассматривают экономический потенциал как «совокупность всех имеющихся средств, возможностей, производительных сил, которые могут быть использованы в определенной сфере, области, участке; запас чего-либо, резерв; скрытые способности, силы какой-либо деятельности, которые могут проявиться при определенных условиях» [6, с. 11].

А.С. Бекасова определяет экономический потенциал как систему, включающую в себя «совокупность кадровых, финансовых, производственных, инновационных, информационных и других потенциалов, направленных на обеспечение долгосрочного экономического развития предприятия на основе принятых к реализации стратегий» [2, с. 95].

Многообразие подходов к оценке экономического потенциала объясняется тем, что разные авторы по-своему определяют экономический потенциал. Существенные различия в определении «экономического потенциала» среди авторов заключается в том, что они оперируют различными

категориями, такими как народное хозяйство, общество, экономика и т.д., а соответственно, и в качестве основной каждый авторов выделяет конкретную черту экономического потенциала. Одни авторы указывают на факторы, от которых зависит величина экономического потенциала, другие авторы делают упор на результатах использования экономического потенциала, а третьи – на характер экономических отношений предприятия. Сходство в трактовке «экономического потенциала» разных авторов сводится к тому, что все они стремятся оценить совокупность имеющихся возможностей в некоторой области для целей стратегического планирования.

Разнообразие подходов к определению понятия «экономический потенциал» выступает одной из причин разработки и использования различных методик оценки изучаемого критерия.

Анализ некоторых из методик позволяет сделать вывод, что в их основе заложена оценка по количественному составу ресурсов предприятия. Например, А.И. Алексеева, Ю.В. Васильев, А.В. Малеева, Л.И. Ушвицкий предлагают методику балльной и экспертной оценки показателей, характеризующих производственный, финансовый и рыночные потенциалы, как составляющие экономического потенциала [1, с. 444]. На наш взгляд, предложенные авторами показатели довольно логично сгруппированы и, в комплексе, дают достаточно точную оценку производственного и финансового потенциала деятельности предприятия. Вместе с тем, ее недостатком является ограниченность, сконцентрированность только на трех составляющих экономического потенциала предприятия.

Методика оценки экономического потенциала А.А. Изотенкова предполагает расчет и анализ в динамике интегрального показателя экономического потенциала, включающего производственную, финансовую, трудовую, потребительскую и инфраструктурную составляющие [2, с. 95]. Данная методика является достаточно подробной и структурированной и ее можно адаптировать для любого предприятия, оценивая лишь подходящие для Вектор экономики | www.vectoreconomy.ru | СМИ Эл № ФС 77-66790, ISSN 2500-3666

него параметры. Показатели, используемые в методике, могут иметь как количественное (например, износ основных фондов измеряется в процентах), так и качественное измерение (профессиональный состав кадров), которые оцениваются с использованием экспертного метода, опирающегося на знания и опыт специалистов-экспертов.

А.Б. Борисов проводит оценку экономического потенциала как частное показателей финансового, инвестиционного, имущественного потенциалов и учет коэффициента риска, препятствующего достижению расчетных значений элементов потенциала [4, с. 861]. Ограничением данной методики является связь экономического потенциала только с производственной деятельностью предприятия, что ограничивает цель потенциала достижением максимального объема производства.

И.В. Белоусова предлагает рассчитывать интегральный показатель оценки на основе анализа финансового и экономического потенциалов [3, с. 8]. Преимуществом методики Белоусовой И.В. выступает возможность оценки экономического потенциала не только отдельной организации в национальной экономике, а конкретной отрасли. Такой формат более точно отразит существующую ситуацию по составляющим промышленности. К ограничениям модели можно отнести узкий перечень применяемых критериев и показателей оценки экономического потенциала. Так, ресурсный потенциал характеризуется финансовым левэриджем; результирующий (финансовый) потенциал характеризуется рентабельностью продаж; производственный потенциал характеризуется рентабельностью продукции.

В.А. Диленко и О.В. Захарова считают, что самым распространенным и результативным методом, который применяется в экономике, является факторный анализ [5, с. 204]. Он необходим для исследования экономического потенциала как сложной многокомпонентной категории. Достоинством данного подхода к измерению экономического потенциала является то, что он позволяет:

- продемонстрировать сложное и многоплановое содержание понятия «экономический потенциал», показать необходимость его исследования по многим направлениям и на различных уровнях;
- построить систему показателей оценки экономического потенциала некоторого субъекта хозяйствования, которая даёт возможность анализировать различные аспекты данного потенциала как для субъекта в целом, так и для основных его элементов;
- получить методы определения системы показателей оценки экономического потенциала, в основе которых лежит решение соответствующих оптимизационных задач;
- выявить некоторые закономерности формирования и соотношения количественных оценок экономических потенциалов системы и отдельных её элементов.

Недостатком является сложность производимых расчетов, так как построенные модели факторного анализа представляют собой постановки задач линейного программирования.

Несмотря на многообразие подходов к составу элементов экономического потенциала все они сводятся к измерению производственного, финансового, кадрового и инновационного потенциалов, которые могут быть дополнены и другими элементами, необходимыми для оценки экономического потенциала с учетом специфики деятельности конкретного предприятия (см. табл. 1).

Таблица 1 – Современные методические подходы к оценке экономического потенциала организации

| | | | | | | | |
|--|----------------------------------|---------------------|------------|---------------|----------------|-----------------|-----------------------------|
| Структурные элементы экономического потенциала | Производственный (имущественный) | Кадровый (трудовой) | Финансовый | Инновационный | Инвестиционный | Потребительский | Рыночный (инфраструктурный) |
|--|----------------------------------|---------------------|------------|---------------|----------------|-----------------|-----------------------------|

| | | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Алексеева А.И., Васильев Ю.В., Малеева А.В., Ушвицкий Л.И. | + | | + | | | | + |
| Изотенков А.А. | + | + | + | | | + | + |
| Борисов А.Б. | + | | + | | + | | + |
| Белоусова И. В. | + | + | + | | | | |
| Диленко В.А., Захарова О.В. | + | + | + | + | | | |

Источник: составлено автором по [1; 3; 4; 5].

Анализ подходов к определению состава структурных элементов экономического потенциала организации позволил сделать вывод, что базовыми экономическими факторами практически любого вида деятельности являются трудовые (человеческие), финансовые, технологические и материально-технические ресурсы.

Как видим, ресурсная концепция оценивает экономический потенциал с точки зрения наличия и состояния ресурсов предприятия, выступающих основными средствами производства вещественных благ, путем сопоставления натуральных или стоимостных оценок его компонентов. Таким образом, наиболее полным и точным определением «экономического потенциала» является определение А.С. Бекасова, в котором присутствуют показатели, описывающие систему ресурсов в целом. Среди указанных методик оценки «экономического потенциала» более детальные результаты его анализа дает методика, предложенная А.А. Изотенковым, так как она является достаточно подробной и структурированной и ее можно адаптировать для любого предприятия, оценивая лишь подходящие для него параметры.

Совершенствование анализа эффективности использования экономического потенциала должно учитывать и особенности функционирования предприятия, т.е. целесообразно применять комплексный анализ и комплексный подход к оценке всех составляющих экономического потенциала, включая информационный потенциал, которые в последствии выявят взаимосвязь между собой.

Библиографический список:

1. Алексеева А.И., Васильев Ю.В., Малеева А.В., Ушвицкий Л.И. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: учеб. пособие. / А.И. Алексеева, Ю.В. Васильев, А.В. Малеева, Л.И. Ушвицкий. – М.: Финансы и статистика, 2022. – 672 с.
2. Бекасова А.С. Экономический потенциал предприятия как фактор его конкурентоспособности / А.С. Бекасова, А.А. Изотенков // Экономика и эффективность организации производства. – 2021. – № 33. – С. 95-97.
3. Белоусова И. В. Разработка методики оценки экономического потенциала предприятия в системе национальной экономики и ее практическое применение / И. В. Белоусова // Фундаментальные исследования. – 2021. – № 2. – С. 7-11.
4. Борисов А.Б. Большой экономический словарь. – Изд. 2-е перераб. и доп. – М.: Книжный мир, 2006. – 860 с. 2. Васильева, Л.С. Финансовый анализ: учебник / Л.С. Васильева, М.В. Петровская. – М.: КНОРУС, 2006. – 895 с.
5. Диленко В.А., Захарова О.В. Математические модели формирования и анализа экономического потенциала. // Проблемы развития внешнеэкономических связей и привлечения иностранных инвестиций: региональный аспект: сб. науч. тр.: статьи. Донецк: Изд-во Донец. гос. ун-та, 2009. – С. 202-208.
6. Минаева О.А. Оценка и управление экономическим потенциалом предприятия: учебное пособие / О.А. Минаева, Г. С. Мерзликина. – Волгоград: ВолгГТУ, 2021 – 74 с.
7. Шеремет А.Д., Негашев Е.В. Методика финансового анализа деятельности коммерческих организаций. – 2-е изд., перераб. и доп. / А.Д. Шеремет, Е.В. Негашев. – М.: ИНФРА-М, 2022. – 208 с.