

УДК 382

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ КОМПАНИИ

Гарина Н.Е.

Студент

*ФГБОУ ВО «Научный исследовательский государственный университет
им. Н.П. Огарева»*

Саранск, Россия

Аннотация: В данной статье рассматриваются такие экономические показатели, как фондоотдача, фондорентабельность, проводится анализ факторов, оказывающих влияние на них. С использованием методов экономического анализа производится их количественная и качественная характеристика.

Ключевые слова: основные средства, фондоотдача, фондорентабельность, эффективность.

EFFECTIVE USE OF ASSETS

Garina N.E.

Student

FGBOU VO "Scientific Research State University. N.P. Ogareva »

Saransk, Russia

Abstract : this article examines economic indicators such as capital productivity, fundor, the analysis of the factors influencing them. Using the methods of economic analysis are quantitative and qualitative characteristics.

Key words: fixed assets, capital productivity, fundor, efficiency.

Проблема эффективности использования основных средств на предприятии является достаточно актуальной. Являясь важнейшим

элементом материально – технической базы предприятия, основные средства влияют и на эффективность работы и на финансовую устойчивость бизнеса в целом.

В настоящее время в практике работы организаций существуют различные варианты приобретения основных средств: лизинг, сублизинг, аренда. Это позволяет снизить единовременные издержки по приобретению основных средств.

Данные типы отношений имеют место на многих как российских, так и зарубежных предприятиях. При принятии решения об использовании конкретных видов отношений необходимо учитывать экономические особенности каждой организации отдельно, поскольку на некоторых предприятиях используются особые технологии производства, которые требуют уникального оборудования, то в данном случае намного экономичнее и выгоднее приобрести оборудование именно в лизинг.

Таким образом, для каждого отдельного предприятия необходимо обоснование своей особой модели приобретения и использования основных средств. Это обстоятельство следует учитывать при проведении анализа эффективности использования основных средств.

Для оценки эффективности использования основных средств в экономической литературе рекомендуются использовать такие показатели, как фондоотдача, фондоёмкость, фондорентабельность и др. Каждый из этих показателей имеет как преимущества, так и недостатки. Рассмотрим их.

1. Традиционно расчет фондоотдачи основных средств ведется по следующей формуле:

$$\Phi_0 = \text{Объём выпущенной товарной продукции} / \text{Среднегодовая стоимость основных средств} \quad (1)$$

Интерпретация данного показателя следующая: сколько продукции получено с каждого рубля, вложенного в основные фонды.

Следовательно, рост данного показателя в большей степени связан с ростом числителя, то есть выручки.

Рассмотрим ситуации, когда данный показатель неправильно отобразит эффективность использования основных средств.

А) Снижаются производственные мощности вместе со снижением объема выпущенной продукции (речь идет о кризисных явлениях на предприятии), при этом объем выручки снижается в меньшей степени, чем стоимость основных средств. Величина показателя фондоотдачи в данном периоде будет превышать величину этого же показателя в прошлом периоде.

Таким образом, инвесторы и пользователи информации, рассматривая данный показатель как средство оценки эффективности использования основных средств, могут принять неправильное решение.

Б) Ввод в производственный процесс новых мощностей, которые еще не в полной мере производят продукцию (требуется время на демонтаж, освоение новой техники) при незначительном росте выручки. В отчетном периоде, фондоотдача снизится по сравнению с предыдущим периодом, при чем если ввод новой техники затронет период более года, то снижение показателя будет наблюдаться в течение двух лет. В связи с этим начнет формироваться мнение со стороны внешних пользователей информации об неэффективном использовании ресурсов, спаде производства.

В) Повышение времени работы оборудования

При повышении времени работы оборудования возрастает количество готовой продукции, а, следовательно, и наблюдается рост выручки от продаж и соответственно рост фондоотдачи. Однако данное увеличение показателя связано с экстенсивными факторами, то есть речь

не идет об эффективном использовании ресурсов, которое рассматривается как основной фактор устойчивого развития. Следовательно, у инвесторов также сформируется некорректное мнение.

Г) Занижение либо завышение стоимости основных средств

При составлении отчетности как остаточная стоимость, так и первоначальная стоимость основных средств может быть занижена. Имеет место занижение стоимости имущества с целью снижения налога на имущество. Так как величина налога прямо пропорционально зависит от стоимости имущества, которое числится в составе основных средств по остаточной стоимости. Однако при налоговой проверке данное занижение выяснится, но при этом величина показателя фондоотдачи будет искажена в течение периода.

Встречаются и обратные ситуации – искусственное увеличение стоимости основных средств. Завышение стоимости основных средств наблюдается в том случае, если организации необходимо получить кредит либо принять участие в тендере с целью представить свое имущественное положение на более высоком уровне.

При искажении такой информации искажаются и показатели, характеризующие эффективность использования основных средств организацией. При завышении стоимости основных средств данный показатель снижается, при занижении – растет.

В связи с тем, что показатель фондоемкость – показатель, обратный фондоотдачи, то все вышеизложенное в полной мере можно отнести и к нему.

2. В последнее время в экономической литературе для оценки эффективности использования основных средств стали применять показатель **фондорентабельности**.

Фондорентабельность показывает сколько было получено прибыли на один рубль основных средств и рассчитываются по следующей формуле:

$$\text{Фондорентабельность} = \frac{\text{Прибыль до налогообложения}}{\text{Средняя стоимость основных средств}} \quad (2)$$

В отличие от фондоотдачи, в расчете которой участвует объем выпущенной товарной продукции и средняя стоимость основных средств, в расчете фондорентабельности участвует прибыль до налогообложения, следовательно, значение фондорентабельности гораздо ниже, чем фондоотдачи.

Так как прибыль до налогообложения – один из конечных результатов деятельности организации, то использование ее в анализе приводит к более точной оценке эффективности использования основных средств. При росте выручки прибыль может как увеличиваться, так и снижаться, в связи с этим значение фондорентабельности может быть отрицательным при положительном значении фондоотдачи. То есть по результатам анализа фондоотдачи можно сделать вывод об эффективности использования основных средств, однако если расходы превысят доходы, то фондорентабельность будет свидетельствовать о нерациональном использовании имущественного комплекса.

Также при формировании прибыли до налогообложения учитываются и прочие доходы, которые не формируют выручку, но которые тем не менее могли быть получены в том числе при эксплуатации основных средств.

Чем выше фондорентабельность, тем выше эффективность и результативность использования производственных фондов предприятия. Снижение фондорентабельности может иметь также и позитивный характер если предприятие осуществляет дополнительные инвестиции (затраты) на инновации, технологии, расширение ассортимента продукции

и т.д. Нормативного значения данный показатель не имеет, его следует рассматривать в сравнении с предыдущими периодами и в зависимости от отрасли он может иметь совершенно разные значения.

При рассмотрении двух представленных выше показателей были выявлены как и плюсы, так и минусы данных показателей. В связи с этим для полноты анализа можно немного трансформировать формулы расчета.

Так, наиболее полно, на наш взгляд, будет отражать эффективность использования основных фондов отношение темпа роста чистой прибыли к темпу роста стоимости основных средств.

Чистая прибыль – самый конечный и результирующий показатель деятельности организации, его рост будет способствовать росту данного показателя. Темп роста стоимости основных средств покажет действительный прирост новых мощностей.

Данный показатель может не уделять внимание другим более «изношенным», имеющимся в распоряжении организации основным средствам, однако его рост будет свидетельствовать об эффективности вложений в основные фонды. На значение данного показателя оказывает влияние ряд факторов, как количественных, так и качественных – степень внедрения НТП, темп роста выручки, издержек, также можно рассмотреть влияние альтернативных издержек при принятии решения об объектах вложений (удобнее ли покупать оборудование, либо брать в лизинг или аренду).

Рост показателя будет свидетельствовать не только о росте эффективности основных фондов, но и об эффективности инвестиций.

Чтобы комплексно оценить имущественное положение предприятия необходим ряд показателей, характеризующих как имеющиеся в наличии и действующие мощности, так и потенциально возможные имущественно – хозяйственные перспективы.

Библиографический список

1. Шеремет А.Д. Теория экономического анализа: Учебник.-3-е изд., доп.-М.:ИНФРА-М,2011.-352 с.- (Высшее образование).

2. Аверина О.И., Давыдова В.В., Лушенкова Н.И., Москалева Е.Г. Комплексный анализ хозяйственной деятельности:/учебник/коллектив авторов.-М.:КНОРУС,2012-432 с.

3. Приказ Минфина РФ от 30 марта 2001 г. N 26н "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Учет основных средств" ПБУ 6/01" (с изменениями и дополнениями).