

УДК 338.001.36

***АНАЛИЗ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ  
ПРЕДПРИЯТИЯ***

***Овчинникова Я. Н.***

*студентка,*

*Севастопольский государственный университет,*

*Севастополь, Россия*

***Абрамова Л.С.***

*к.э.н., доцент,*

*Севастопольский государственный университет*

*Севастополь, Россия*

**Аннотация.** Оценка экономической эффективности деятельности предприятия позволяет понять, насколько рационально использовались имеющиеся ресурсы в процессе достижения запланированных целей. На основе проведенного анализа показателей эффективности деятельности организации выбирается наилучший способ ее повышения. В данной статье проводилась оценка показателей эффективности деятельности ООО «Экспресс-Кубань» за последние годы.

**Ключевые слова:** рентабельность, ликвидность, эффективность деятельности, финансовая устойчивость.

***ANALYSIS OF BUSINESS PERFORMANCE INDICATORS***

***Ovchinnikova Y. N.***

*student,*

*Sevastopol State University*

*Sevastopol, Russia*

***Abramova L. S.***

*Candidate of Economics, Associate Professor,*

*Sevastopol State University*

*Sevastopol, Russia*

**Abstract.** Evaluation of the economic efficiency of the enterprise allows us to understand how rationally the available resources were used in the process of achieving the planned goals. Based on the analysis of the performance indicators of the organization, the best way to improve it is chosen. This article assessed the performance indicators of LLC «Express Kuban» in recent years.

**Key words:** profitability, liquidity, efficiency of activity, financial stability.

На современном этапе развития общества в условиях рыночной экономики проблема эффективности деятельности предприятий занимает одно из центральных мест, что обусловлено как увеличением предпринимательских рисков, так и ужесточением конкуренции на рынке. В связи с этим, необходимо развитие способности предприятия противостоять негативному воздействию внешних факторов, повышению конкурентоспособности и поддержанию прибыльности предприятия.

Эффективной считается деятельность предприятия, при которой предприятие получает прибыль, максимально эффективно использует каждую единицу имеющихся ресурсов, при этом стремясь минимизировать свои затраты.

Единого показателя, который бы затрагивал все аспекты производственной деятельности предприятия и характеризовал ее эффективность, не существует. Для того чтобы оценить результативность деятельности предприятия, необходимо рассчитать ряд финансовых коэффициентов и проанализировать полученные результаты в совокупности.

Это даст итоговую картину эффективности предприятия в целом.

Показатели эффективности предприятия – это и оценка рентабельности предприятия и рентабельности активов, это анализ оборачиваемости активов, и оценка эффективности использования имеющихся ресурсов предприятия [4].

В качестве примера, проведем анализ показателей эффективности деятельности ООО «Экспресс-Кубань» (таблица 1).

Таблица 1 – Основные показатели финансовой отчетности ООО «Экспресс-Кубань», тыс. руб.

Показатель	2020	2021	2022
Выручка	2 190 568	2 322 054	3 864 309
Себестоимость	1 793 557	1 891 693	3 004 999
Валовая прибыль (убыток)	397 011	430 361	859 310
Прибыль (убыток от продаж)	161 063	143 732	509 116
Чистая прибыль (убыток)	132 850	87 665	385 175
Стоимость основных средств	406 768	487 671	468 637
Стоимость оборотных средств	1 021 296	1 548 979	2 366 885
Дебиторская задолженность	268 989	371 819	1 257 646
Кредиторская задолженность	414 197	584 355	934 339

Для оценки эффективности деятельности ООО «Экспресс-Кубань» предлагаем использовать следующие финансовые показатели эффективности деятельности организации.

Рентабельность – относительный показатель экономической эффективности. Рентабельность предприятия комплексно отражает степень эффективности использования материальных, трудовых, денежных и других ресурсов. В таблице 2 рассмотрим показатели рентабельности ООО «Экспресс-Кубань».

Таблица 2 – Расчет уровня рентабельности ООО «Экспресс-Кубань»

Показатель	Способ расчета	Уровень рентабельности	
		2021	2022
Рентабельность продукции, %	$R_{пр} = \frac{ЧП}{С} * 100\%$	5,98%	9,66%
Рентабельность продаж, %	$R_{продаж} = \frac{Ппр}{ВР} * 100\%$	6,75%	10,55%
Рентабельность активов (капиталов), %	$R_{актив} = \frac{ЧП}{А} * 100\%$	6,15%	9,16%

В результате анализа установлено, что уровень рентабельности деятельности предприятия в 2022 году имеет положительную динамику по всем показателям рентабельности. Данный рост свидетельствует об достаточно прибыльной деятельности предприятия.

Ликвидность как экономический показатель характеризуется способностью предприятия с минимальными расходами перевести свои активы в денежную форму в объеме, обеспечивающем адекватное обеспечение основных финансовых обязательств. Значение показателя ликвидности представлено в таблице 3.

Таблица 3 – Расчет показателей ликвидности ООО «Экспресс-Кубань»

Показатель	Года			Изменения		
	2020	2021	2022	2020-2021	2021-2022	Темп роста
Коэффициент быстрой ликвидности (норма выше 80% и выше)	68,77%	64,34%	95,49%	-4,43%	31,15%	138,86%
Коэффициент абсолютной ликвидности (норма выше 0,1–0,2)	3,00%	3,03%	3,56%	0,04%	0,53%	118,85%
Коэффициент текущей ликвидности (норма выше 200%)	234%	255%	173,00%	21,33%	-82,38%	73,92%
Коэффициент срочной ликвидности (норма более 80%)	69,82%	64,67%	95,64%	-5,15%	30,96%	136,97%

Коэффициент быстрой ликвидности характеризует способность предприятия погашать текущие (краткосрочные) обязательства за счет оборотных активов. Текущий показатель соответствует нормативному значению, также, можно заметить, что по сравнению с прошлыми периодами, данный показатель значительно вырос, что говорит о том, что на 1 рубль текущей задолженности приходится 9,5 рублей в 2022 году и 6,4 рублей в 2021 году.

Коэффициент текущей ликвидности предприятия дает общую оценку ликвидности активов. При нормативном значении выше 200%, показатель в

2022 году снизился, по сравнению с прошлыми годами, когда данный показатель соответствовал нормативному значению.

Коэффициент абсолютной ликвидности показывает, какая часть краткосрочных обязательств может быть погашена за счет имеющейся денежной наличности и краткосрочных вложений. Показатель также находится в пределах нормативного значения ( $> 0,1-0,2$ ). Динамика показателя также возрастает к 2022 году, что является признаком способности предприятия погашать краткосрочные финансовые активы.

Стабильность финансового положения предприятия в условиях рыночной экономики обусловлена в значительной степени его деловой активностью, которая зависит от широты рынков сбыта продукции, его деловой репутации, степени выполнения плана по основным показателям хозяйственной деятельности, уровня эффективности использования ресурсов и устойчивости экономического роста [1].

Анализ деловой активности заключается в исследовании уровней и динамики разнообразных коэффициентов оборачиваемости. Итоги анализа показателей деловой активности ООО «Экспресс-Кубань» указаны в таблице 4.

Таблица 4 – Расчет показателей деловой активности ООО «Экспресс-Кубань»

Показатели	2022	2021	Абсолютное отклонение
Коэффициент оборачиваемости активов	1,497	1,296	0,201
Коэффициент оборачиваемости собственного капитала	4,902	4,208	0,695
Коэффициент оборачиваемости оборотных активов	1,974	1,807	0,167
Коэффициент оборачиваемости запасов и затрат активов	3,489	2,479	1,010
Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности	4,743	7,049	-2,306
Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности	5,089	4,651	0,438
Коэффициент оборачиваемости денежных средств	131,847	320,836	-188,989

Исходя из таблицы 4, можно сделать выводы о состоянии предприятия ООО «Экспресс-Кубань». В 2022 году длительность оборота активов увеличилась на 0,201, следовательно, повысилась эффективность использования активов. Единица активов в 2022 году приносит 1,497 руб. денежных средств.

Длительность оборота собственного капитала повысилась на 0,695, следовательно, скорость использования предприятием собственного капитала увеличилась. Компания занимается оптимизацией соотношения собственных и заемных средств.

Длительность оборачиваемости оборотных активов повысилась на 0,167, что свидетельствует о том, что на предприятии возросла результативность. В 2022 году оборотные активы совершили 2 оборота.

Длительность оборота запасов и затрат активов увеличилась на 1,01 оборот, следовательно нет избытка запасов на складах предприятия. При этом данный коэффициент в 2022 году составил 3,5 об., что говорит о том, что активность компании в создании денежных средств высокая.

Длительность оборачиваемости дебиторской задолженности упала на 2,306, следовательно, потребители медленнее погашают свои обязательства.

Оборачиваемость кредиторской задолженности повысилась на 0,438, что говорит о том, что возросла скорость погашения обязательств предприятия перед заемщиками.

Довольно острую отрицательную динамику показывает коэффициент оборачиваемости денежных средств, который снизился в 2022 году на 189 оборотов и составил 131,8. Тем не менее, высокое значение коэффициента говорит о том, что предприятие активно использует в своей деятельности собственные денежные средства [3].

Показатель финансовой устойчивости предприятия является стержнем его общей устойчивости. Финансовая устойчивость характеризуется оптимальной структурой источников финансирования активов и

эффективным использованием этих ресурсов, усиливающим финансовую независимость предприятия [5].

Результаты анализа финансовой устойчивости ООО «Экспресс-Кубань» представлены в таблице 5.

Таблица 5 – Расчет показателей финансовой устойчивости ООО «Экспресс-Кубань»

Показатель	Года			Изменения		
	2020	2021	2022	2020-2021	2021-2022	Темп роста
Коэффициент финансовой устойчивости (норма выше 60%)	70,83%	70,95%	55,51%	0,1%	-15,4%	78,36%
Коэффициент маневренности (равно или выше 0,2%)	115,14%	158,21%	101,82%	43,1%	-56,4%	88,44%
Коэффициент обеспеченности запасов собственными источниками (равно или выше 60%)	81,62%	81,47%	94,36%	-0,1%	12,9%	115,60%
Коэффициент прогноза банкротства (норма выше нуля)	39,10%	45,13%	32,48%	6,0%	-12,7%	83,08%
Коэффициент автономии (чем выше, тем лучше)	33,96%	28,53%	31,90%	-5,4%	3,4%	93,94%

Коэффициент финансовой независимости находится в пределах нормального значения в 2020-2022 гг., что указывает на способность предприятия, ликвидировав свои активы полностью погасить обязательства.

При этом, в 2022 году, данный коэффициент снизился, что является отрицательной тенденцией для предприятия.

Коэффициент автономии указывает, насколько предприятие независимо от кредиторов. Чем выше значение коэффициента, тем с большей вероятностью предприятие может погасить долги за счет собственных средств. Общепринятое нормальное значение: 50% и более. Показатель анализируемого предприятия находится в пределах норм, при этом ниже общепринятого значения. Наименьшее значение коэффициента автономии

зафиксировано в 2021 году, его рост в 2022 году на 3,4% является положительным.

Коэффициент обеспеченности запасов собственными источниками указывает на соотношение собственных и заемных средств и находится в пределах нормального значения (не более 1).

Расчитав указанные показатели, мы получили общее представление об уровне эффективности деятельности ООО «Экспресс-Кубань».

По итогам анализа установлено, что уровень рентабельности предприятия имеет положительное значение, что свидетельствует об эффективном использовании своих ресурсов. Учитывая, что показатель выше нуля, можно сделать выводы, что предприятие работает прибыльно. Рост данного показателя в динамике указывает на увеличение прибыльности предприятия, чему способствует рост бренда на рынке, маркетинговые исследования конкурентов и заключение новых контрактов с партнерами по производству под собственной торговой маркой.

Показатели ликвидности соответствуют нормативным значениям, что свидетельствует о способности предприятия своевременно и в полном объеме погасить свои текущие обязательства. В сравнении с прошлым отчетным периодом, показатели ликвидности увеличились, что говорит о грамотном распределении ресурсов компании.

Большинство показателей деловой активности находятся в пределах нормативного значения, за исключением показателя оборачиваемости активов, который свидетельствует о низкой оборачиваемости активов.

Показатели финансовой устойчивости подтверждают наличие финансовых резервов, позволяющих осуществлять и поддерживать деятельность предприятия.

Комплексный анализ показателей позволяет сделать выводы о достаточно эффективной деятельности предприятия, что положительно отразилось на показателях прибыльности предприятия в целом.



Тем не менее, у компании есть возможности к росту прибыли. Для улучшения финансового состояния и повышения эффективности деятельности анализируемого предприятия необходимо разработать и внедрить мероприятия, направленные на улучшение финансовых показателей.

Рентабельность предприятия – один из основных экономических показателей, который способен показать прибыльность предприятия от своей деятельности.

Основные пути увеличения рентабельности: увеличение прибыли и снижение себестоимости продукции (услуг) [6].

С этой целью, необходимо принятие мер по увеличению прибыли предприятия и снижению затрат. В качестве мероприятий по повышению показателей рентабельности можно рассмотреть:

- увеличение рынка сбыта;
- применение рациональной политики ценообразования;
- оптимизация расходов, которые напрямую влияют на конечную себестоимость;
- сокращение технологических потерь;
- оптимизация налогообложения и платежей в бюджет;
- оптимизация штата сотрудников, сокращение затрат на управленческий персонал [2];
- автоматизация бизнес-процессов и т.д.

Кроме того, в качестве дополнительного источника дохода возможно предусмотреть возможность сдачи в аренду неиспользуемых основных фондов (помещений).

В связи со снижением показателя текущей ликвидности по сравнению с прошлым отчетным периодом, предприятию необходимо повысить качество активов, а именно, увеличить оборотный капитал и прибыль предприятия, при этом также необходимо обеспечить снижение дебиторской

Вектор экономики | [www.vectoreconomy.ru](http://www.vectoreconomy.ru) | СМИ Эл № ФС 77-66790, ISSN 2500-3666

задолженности посредством внедрения мероприятий по эффективному управлению дебиторской задолженностью.

Еще одним важным аспектом, влияющим на улучшение показателя ликвидности является снижение заемных средств.

Показатели ликвидности и рентабельности – основные индикаторы финансового состояния предприятия. Однако, главное при проведении финансового анализа не расчет показателей, а умение интерпретировать полученные результаты и использовать их для оптимизации экономических и финансовых процессов [8].

Для роста текущей ликвидности необходимо обеспечить прибыльность деятельности предприятия и его рост, минимизировать запасы наименее ликвидных оборотных активов, а также обеспечить снижение краткосрочных обязательств.

Показатели деловой активности соответствуют пороговым значениям и находятся в пределах нормативных значений, за исключением показателя оборачиваемости активов, который свидетельствует о низкой оборачиваемости активов. Данный показатель отражает интенсивность использования совокупных оборотных средств предприятия. При финансовом планировании необходимо учитывать, что способствует ускорению оборачиваемости активов для последующего анализа и повышения эффективности управления капитальными средствами.

С целью повышения данного показателя предприятию, в первую очередь, необходимо предварительно определить и проанализировать факторы, которые приводят к снижению показателя. В дальнейшем, посредством принятия управленческих решений, обеспечить рациональное использование ресурсов.

Снижение показателя свидетельствует о том, что ресурсы предприятия используются неэффективно, а фактическая прибыль значительно ниже, чем потенциальная.

Важным фактором в планировании будет являться нормирование оборачиваемости активов, а именно определение объема ресурсов, необходимых для формирования постоянных запасов для поддержания непрерывного процесса деятельности. Экономный расход позволит сократить материальные затраты и снизить себестоимость, что в свою очередь положительно отразится на показателях оборачиваемости [7].

В качестве мер, направленных на ускорение оборачиваемости запасов предприятию можно рекомендовать создание эффективной системы сбыта и снабжения необходимыми ресурсами; нормирование и контроль потребления активов, сокращение длительности и упрощение производственного процесса, сокращение постоянных запасов и т.д.

В процессе исследования проведен комплексный анализ финансовых показателей предприятия и разработаны мероприятия, направленные на улучшение финансового состояния и повышение уровня доходности предприятия.

Разработка и внедрение мероприятий по улучшению показателей эффективности деятельности способствует обеспечению устойчивого роста и стабильного развития предприятия.

### **Библиографический список**

1. Басовский Л.Е. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: Учебное пособие / Л.Е. Басовский, Е.Н. Басовская и др. — М.: Инфра-М, 2018. — 544 с.
2. Гуркина С.М. Использование ключевых показателей эффективности деятельности предприятий / С.М. Гуркина // Вестник науки и образования, 2017. - № 1 (25). -С. 45-47.
3. Дудник Д.В. Основы финансового анализа: учебное пособие / Д. В. Дудник, М. Л. Шер. – Москва: РГУП, 2020. – 232 с.

4. Захарова Е.А. Оценка результативности деятельности предприятия / Е.А. Захарова // Международный студенческий научный вестник, 2017. - № 5. - С. 71.
5. Исаенко Н.Н. Методические основы оценки эффективности деятельности предприятия / Н.Н. Исаенко // Инновационная экономика и общество, 2017. - № 3 (17). - С. 2-6.
6. Казакова М.Ю. Управление экономической эффективностью деятельности предприятия / М.Ю.Казакова // Проблемы науки, 2018. - № 2 (26). - С. 38-41.
7. Тертышник М.И. Экономика организации: учебник и практикум для вузов / М. И. Тертышник. – Москва: Издательство Юрайт, 2019. – 631 с.
8. Шеремет А.Д. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Учебник / А. Д. Шеремет. — 2-е изд., доп. — Москва: ИНФРА-М, 2019. — 374 с.

*Оригинальность 82%*